Formation sur le référencement

La communication web (préambule)  
Elle s’inscrit dans la stratégie globale de communication ? Eléments à prendre en compte, la charte graphique et la ligne éditoriale.  
 Les outils : site internet et les réseaux sociaux  
 Comment communiquer efficacement : site, référencement, réseaux sociaux

**Le référencement naturel**

Sensibilisation au référencement et à ses enjeux Page

Optimiser son site internet pour être présent efficacement sur les moteurs de recherche Page  
Quel est l’objectif de votre stratégie web ? Comment le site a été construit ?   
Auditer son site, analyser la concurrence, définir les cibles

Maintenir son positionnement lors de la refonte de son site internet Page 3

Référencement de votre site e-commerce Page 5

Analyser ses statistiques Page  
De visibilité, l’expérience internaute

**Le référencement payant**

Comprendre le référencement payant Google Adwords Page 7  
Sur quel support : Google, ses partenaires,

Utiliser le référencement payant Page 6  
Créer des campagnes efficaces, suivre les clics, analyser son retour sur investissement

**Ma présentation :**Je suis diplômée en Informatique de gestion (BTS) et titulaire d’un Euromaster TIC. Durant mes 15 années d’activité professionnelle dans le web, j’ai occupé des postes de développeur web, chef de projet, référenceur. J’ai exercé dans des agences web et chez un client final.

J’ai créé en avril 2012, la société Allizéo Web : agence spécialisée dans le référencement des sites Internet. Je conseille et accompagne les entreprises dans le développement de leur stratégie web et webmarketing.

Allizeo est une entreprise qui place le client au centre de ses préoccupations

**Préambule du référencement naturel :**  
Le référencement naturel est un ensemble de technique permettant d’améliorer la visibilité d’un site Internet de manière efficace et durable dans les moteurs de recherche. Il vise également à gagner en positionnement sur des mots-clés pertinents pour votre activité mais surtout recherchés par vos futurs clients.   
Atteindre les premières positions dans les moteurs de recherche est un travail qui demande du temps et dont les résultats sont incertains. De nombreux paramètres sont à prendre en compte : le site en question, la concurrence, le volume de recherche, les techniques mises en place pour atteindre l’objectif,…   
Une bonne stratégie de référencement se pense en amont de la création du site web.

**Avez-vous pensé à rentabiliser votre site Internet ?**Votre site est-il visible sur le web ou juste présent ?   
A-t-il été référencé ? Toutes les pages de votre site Internet ont-elles été optimisées ?  
Les mots-clés sélectionnés sont-ils pertinents mais surtout recherchés par votre cible ?  
Est-il possible d’améliorer vos positionnements ? Est-il conçu pour le référencement ? Possède t-il suffisamment de contenu riche ou son contenu est dupliqué ? Que vous rapporte votre site : des visites, du trafic, des contacts, des ventes… ?  
Comment les internautes accèdent-ils à votre site Internet ? Possède-t-il un outil de statistiques ?

**Ecrire pour le web**

**Objectifs :**

* Comment un contenu ciblé permet d’attirer et de fidéliser un lectorat ?

**Public concerné :**

Durée : jour  
Nbe de personnes :   
Tarif :   
Animatrice : Habiba AOUZAL

Toute personne possédant ou ayant en charge un site internet :

**Programme :**

Quelles sont les spécificités et les contraintes de l’écriture web ?

Quelle ligne éditoriale faut-il adopter en fonction de sa cible et de son image ?   
Quels sont les différents supports et formes d’écriture (texte, infographie, illustration, vidéo, etc) ?

Quelles règles et planification éditoriale faut-il définir ?  
Comment rendre un contenu ergonomique et lisible ?  
Comment associer mots clés, contenu et référencement ?

Comment rester en conformité avec le Code de la Propriété Intellectuelle ?

**Audit et accessibilité de votre site : Comment améliorer sa visibilité ?**Votre site possède-t-il suffisamment de contenu ? Décrit-t-il votre activité ? Vos produits ? Est-il unique ? Son contenu est-il orienté moteur de recherche ou internaute ? Est-il suffisamment compréhensible pour votre cible ?

Quels sont les plateformes incontournables dans votre domaine d’activité ?   
Quelle est l’image de votre site (marque, enseigne) sur la toile ? Comment est-il perçu par les moteurs de recherche ?   
Analysez-vous les statistiques de votre site Internet ? Que disent les statistiques de votre site Internet ? Combien de temps (en moyenne) restent-ils sur le site ? Où est hébergé votre site Internet ? Quelle est la vitesse de chargement de votre site Internet ?

Auditer ses concurrents pour mieux se positionner. Que font vos concurrents (où se trouvent-ils ? Quels leviers ont-ils mis en place ?...) ?

**Refondre son site Internet et garder ses positionnements :**Vous souhaitez relooker totalement votre site Internet ? Ne vous précipitez pas et pensez avant tout à maintenir les positions que vous avez gagné ces dernières années. Avant de refaire votre site Internet, analysez les statistiques et étudiez le comportement des internautes sur votre site. Tenez compte de ces informations dans la rédaction de votre cahier des charges. Certains outils de statistiques vous donnent des informations importantes à exploiter.

**Référencement des sites de E-Commerce :**  
Votre site inspire-t-il confiance ? Est-il sécurisé ? Êtes-vous transparent avec les internautes ? Son contenu est-il unique et pertinent ? Donnez-vous la parole à vos clients ? Analysez-vous les commentaires de vos clients sur les plateformes ou forum externes à votre site ?   
Comment communiquez-vous sur le web ?  
Votre site est-il suffisamment ergonomique ?

**Préambule au référencement payant :**Le référencement payant (liens sponsorisés, achat de mots-clés, campagne de liens commerciaux, Adwords…) autant d’expressions qui veulent dire la même chose. Le référencement payant est un moyen simple et rapide d’apparaître dans les résultats de recherche. Cette solution permet à un site d’être plus facilement positionné. Il s’agit de l’achat d’un espace publicitaire sur des moteurs de recherche ou sur des réseaux de contenu. Ce système est basé sur un principe d’enchère. Pour avoir une bonne maîtrise de votre budget, il est nécessaire de bien configurer votre campagne de liens commerciaux.

Avez-vous déjà essayé le référencement payant (Google, Bing) ?  
Comment fonctionne les liens commerciaux ?  
Où sont diffusées vos annonces ?  
Votre budget est-il en adéquation avec vos objectifs ?  
Vos campagnes vous permettent-elles d’avoir des conversions ?  
Comment améliorer la qualité de vos annonces ?  
Comment mesurez-vous l’efficacité de votre campagne de liens sponsorisés ?

**ECRIRE POUR LE WEB**

|  |
| --- |
| Objectifs de la formation  Comment un contenu ciblé permet d’attirer et de fidéliser un lectorat ?  Personnes concernées  Directions marketing, commerciales & communication  Entrepreneurs, DRH |

Spécificités et contraintes de l’écriture web ?

Différents supports et formes d’écriture (texte, infographie, illustration, vidéo, etc) ?

Quelles règles et planification éditoriale définir?

Comment rendre un contenu ergonomique et lisible ?

Comment associer mots clés, contenu et référencement ?

Quel angle rédactionnel utiliser selon le support de communication (réseaux sociaux grand public, professionnels, blogs, etc) ?

Comment rester en conformité avec le Code de la Propriété Intellectuelle ?

Sensibilisation au référencement et à ses enjeux

**Objectifs :**

* Cerner les enjeux du référencement
* Comprendre les différentes étapes de l’optimisation du référencement

**Public concerné :**

Durée : 1 jour  
Nbe de personnes : 7  
Tarif :   
Animatrice : Habiba AOUZAL

Toute personne possédant ou ayant en charge un site internet :   
dirigeants de TPE, indépendants, créateurs de sites web,   
webmasters, responsable marketing et communication,   
chef de projet web

**Aller + loin :**

Avez-vous pensé à rentabiliser votre site internet ?  
Refondre son site internet et garder son positionnement  
Référencement de votre site e-commerce

Refondre son site internet et garder son positionnement

**Objectifs :**

* Maintenir les positions obtenues
* Améliorer l’expérience utilisateur
* Analyser les pages ou les rubriques à conserver ou à supprimer
* Cerner les zones chaudes
* Améliorer son site grâce à ses statistiques

**Public concerné :**

Durée : 1 jour  
Nbe de personnes : 3 - 4  
Tarif :   
Animatrice : Habiba AOUZAL

Toute personne possédant ou ayant en charge un site internet :   
dirigeants de TPE, indépendants, webmasters, responsable   
marketing et communication, chef de projet web

**Aller + loin :**

Avez-vous pensé à rentabiliser votre site internet ?

Avez-vous pensé à rentabiliser votre site internet ?

**Objectifs :** vous faire découvrir et comprendre les possibilités offertes par le référencement naturel. Trouver la meilleure stratégie à mettre en place pour améliorer la rentabilité de votre site. Mettre en évidence les facteurs bloquants.

**Public concerné :**toute personne possédant ou ayant en charge un site internet : dirigeants de tpe, indépendants, créateurs de sites web, webmasters, responsable marketing et communication, chef de projet web

**Durée :** 1.5 journée  
**nombre de personnes :** individuel  
**tarif :**    
**animateur :** Habiba AOUZAL

**Aller + loin :  
définition -preambule sur le référencement payant  
comprendre et utiliser le référencement payant**

Référencement de votre site e-commerce

**Objectifs :** - améliorer l’expérience utilisateur  
 - analyse de votre site internet  
 - mettre en évidence des zones chaudes  
 - votre site face à vos concurrents (web)

**Public concerné :**toute personne possédant ou ayant en charge une boutique de vente en ligne : dirigeants de tpe, indépendants, créateurs de sites web, webmasters, responsable marketing et communication, chef de projet web

**Durée :** 2 à 2.5 jours  
**nombre de personnes :** individuel  
**tarif :**    
**animateur :** Habiba AOUZAL

**Aller + loin :**

Comprendre et utiliser le référencement payant

**Objectifs :** - définir sa stratégie sem : objectifs, cibles, budget, période  
 - décrypter la stratégie sem des concurrents  
 - comprendre les différentes étapes de l’optimisation du référencement  
 - mesurer les résultats et son roi

**Public concerné :**toute personne possédant ou ayant en charge un site internet : dirigeants de tpe, indépendants, créateurs de sites web, webmasters, responsable marketing et communication, chef de projet web

**Durée :** 1.5 journée  
**nombre de personnes :** individuel  
**tarif :**    
**animateur :** Habiba AOUZAL

Définition du référencement payant

**Objectifs :** - comprendre les mécanismes du référencement payant

**Public concerné :**toute personne possédant ou ayant en charge un site internet : dirigeants de tpe, indépendants, créateurs de sites web, webmasters, responsable marketing et communication, chef de projet web

**Durée :** 0.5 journée  
**nombre de personnes :** 5 à 7  
**tarif :**    
**animateur :** Habiba AOUZAL

Aller + loin : **comprendre et utiliser le référencement payant**